



CÔNG TY CỔ PHẦN TRUYỀN THÔNG LUẬT VIỆT NAM

TUYỂN DỤNG 05 CHUYÊN VIÊN KINH DOANH CAO CẤP B2B

Hoa hồng cao đến 50% – Thu nhập lên đến 50 triệu

LuatVietnam tự hào là đơn vị vận hành và khai thác website LuatVietnam.vn - nền tảng dữ liệu văn bản pháp luật trực tuyến được cập nhật liên tục hàng ngày. Với hơn 20 năm kinh nghiệm cung cấp dịch vụ tra cứu văn bản pháp luật dành cho cộng đồng doanh nghiệp, cơ quan Nhà nước và các tổ chức quốc tế. Chúng tôi không ngừng đổi mới, ứng dụng công nghệ hiện đại, đặc biệt là trí tuệ nhân tạo để tối ưu quy trình tra cứu, phân tích và xử lý văn bản, giúp việc tiếp cận dữ liệu pháp luật trở nên nhanh chóng, chính xác và thuận tiện. Đặc biệt, LuatVietnam vinh dự được Bộ Tư pháp lựa chọn để cung cấp dữ liệu văn bản pháp luật mới và triển khai công cụ AI pháp luật trên Cổng Pháp luật quốc gia (phapluat.gov.vn), được Thủ tướng Chính phủ trực tiếp trải nghiệm.

LuatVietnam.vn là đối tác tin cậy của hơn 500.000 khách hàng là tổ chức, doanh nghiệp trong và ngoài nước. Với tinh thần “Nỗ lực sáng tạo, nâng cao trải nghiệm bằng công nghệ trí tuệ Việt”, chúng tôi đang tìm kiếm những nhân viên kinh doanh năng động, đam mê chinh phục khách hàng mới để cùng mở rộng thị trường và tạo nên những đột phá mới.

1. Mô tả công việc

- Tìm kiếm, khai thác và mở rộng tệp khách hàng (Luật sư, Pháp chế, HSE, Kế toán – Thuế, Nhân sự, Giảng viên & Sinh viên Luật,...)
- Tiếp cận, giới thiệu, tư vấn & demo phần mềm tra cứu văn bản pháp luật cho khách hàng tiềm năng.
- Đàm phán, ký kết hợp đồng và chịu trách nhiệm chỉ tiêu doanh số hàng tháng.
- Cập nhật, nắm bắt nhu cầu thị trường để đề xuất giải pháp bán hàng hiệu quả.
- Công việc khác theo phân công của Trưởng bộ phận và BLD.

2. Yêu cầu

- Ưu tiên ứng viên tốt nghiệp chuyên ngành Luật, Kinh tế, Quản trị, CNTT hoặc liên quan.
- Có kinh nghiệm Sales B2B (ưu tiên lĩnh vực SaaS, phần mềm, giải pháp số).
- Kỹ năng giao tiếp, đàm phán, thuyết phục tốt.
- Chủ động, đam mê kinh doanh, định hướng thu nhập cao và chịu được áp lực doanh số.

3. Quyền lợi

- Hoa hồng siêu hấp dẫn: Lên đến 50% doanh số, thu nhập không giới hạn.
- Được đào tạo bài bản về kỹ năng Sales B2B và kiến thức pháp luật.

- Làm việc tại IC Building – Trụ sở riêng của Công ty tại 82 Duy Tân, Hà Nội, môi trường hiện đại và chuyên nghiệp.
- Thường các ngày lễ, Tết.
- Được tham gia đầy đủ BHXH.
- Team building, du lịch, nghỉ mát hàng năm.

4. Số lượng: 10

5. Thời gian, địa điểm làm việc:

- Thứ 2 – Thứ 6: 8h00-17h00, nghỉ trưa 1 tiếng.
- Tầng 3, Tòa nhà IC, số 82 Duy Tân, Cầu Giấy, Hà Nội.

6. Hồ sơ tuyển dụng

- Bản CV mô tả thông tin bản thân, quá trình và kinh nghiệm làm việc.
- Các văn bằng chứng chỉ (bản photo);
- Sơ yếu lý lịch (bản photo).

7. Hạn nộp hồ sơ: 30/10/2025

8. Liên hệ nộp hồ sơ:

Email: tuyendung@luatvietnam.vn